

formação @



ACL

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DE LISBOA

Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa

INFORMAÇÕES GERAIS

DESTINATÁRIOS

O Curso de Técnica de Vendas destina-se a actuais ou futuros profissionais da área de vendas.

DURAÇÃO

20 Horas

HORÁRIOS

Matinal: 9:00 – 13:00

Tarde: 14:00 – 18:00

Pós-laboral: 18:00 – 22:00

PREÇO

100 €

LOCAL DA FORMAÇÃO

Associação Comercial de Lisboa – Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa

TÉCNICA DE VENDAS

Datas de Realização:

16 de Novembro – 20 de Novembro

10 de Dezembro – 18 de Dezembro

O Curso de Técnica de Vendas tem como objectivo criar competências e técnicas em actuais ou futuros profissionais na área de vendas.

Módulos:

Módulo I – Introdução

Módulo II – O vendedor e o processo de venda

Módulo III – O cliente e o processo de compra

Módulo IV – Tipos de Vendas

Módulo V – O Processo de Pré-Venda

Módulo VI – O Processo de Venda

Módulo VII – O Processo de Pós-Venda

Módulo VIII – Marketing e promoção

Desconto para Grupos

