

formação @



ACL

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DE LISBOA

Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa

INFORMAÇÕES GERAIS

DESTINATÁRIOS

O Curso destina-se a Directores Comerciais & Comerciais, Empresários e Todos aqueles que queiram expandir os seus resultados e procurar soluções "fora da caixa".

HORÁRIO

18:30 às 20:00

PREÇO

Acesso Gratuito

(Inscrições Limitadas)

(Obrigatório Inscrição)

LOCAL DA FORMAÇÃO

Associação Comercial de Lisboa – Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa

APRESENTAÇÃO DO CURSO NEUROVENDAS “COMO VENDER MAIS E MELHOR”

Data de Realização:

26 de Novembro

O Curso de NeuroVendas “Como Vender Mais e Melhor” tem como objectivo perceber de que forma podemos aplicar o conceito de NeuroEstratégia às vendas; Conhecer as estratégias certas de influência e comunicação: clientes práticos, emocionais, mentais e espirituais; Análise do processo de venda inconsciente: em mim e no cliente.

NeuroVendas é um programa completamente inovador que integra **técnicas avançadas de vendas a nível inconsciente**.

Permite a compreensão do processo de compra do cliente e a forma como as suas necessidades podem ser preenchidas.

