

# Plano de Curso

**Curso:** Apresentação do Curso NeuroVendas “Como Vender mais e Melhor”

**Destinatários:**

O Curso destina-se a Directores Comerciais & Comerciais, Empresários e Todos aqueles que queiram expandir os seus resultados e procurar soluções "fora da caixa".

**Local e Realização:**

O curso decorrerá nas instalações da Associação Comercial de Lisboa – Câmara de Comércio e Indústria Portuguesa:

Rua das Portas de Santo Antão, 89 – 1169-022 LISBOA

**Data Realização:** 26 de Novembro

**Hora:** 18h30 às 20:00

**Objectivos:**

- Perceber de que forma podemos aplicar o conceito de NeuroEstratégia às vendas
- Conhecer as estratégias certas de influência e comunicação: clientes práticos, emocionais, mentais e espirituais
- Análise do processo de venda inconsciente: em mim e no cliente.

**NeuroVendas** é um programa completamente inovador que integra **técnicas avançadas de vendas a nível inconsciente**.

Permite a compreensão do processo de compra do cliente e a forma como as suas necessidades podem ser preenchidas.